



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

Сравнительный анализ процесса подачи заявки на получение венчурного финансирования в области инновационных проектов в РФ и США

Выполнил:

Потехин Андрей Юрьевич,
студент 232 группы

Научный руководитель:

Тимофеев Константин Николаевич,
к. т. н., доцент

Представленные результаты получены в ходе выполнения работы над проектом «Разработка и применение учебных кейсов в исследованиях и менеджмент-образовании», выполняемым в рамках Программы «Научный фонд НИУ ВШЭ» в 2013 году, грант № 13-05-0050.

Актуальность работы

1. Проблема развития сферы венчурного финансирования в Российской Федерации
2. Нехватка финансирования инновационных проектов на ранних этапах
3. Текущая экономическая ситуация в мире

В данной научной работе использованы материалы , которые будут использованы для выполнения проекта « Разработка и применение учебных кейсов в исследованиях и менеджмент-образовании», выполненного в рамках Программы «Научный фонд НИУ ВШЭ» в 2013 году, грант № 13-05-0050.

Бизнес-ангелы

как инвесторы стартапов

- Бизнес-ангелы – частные инвесторы, финансирующие проекты на самых ранних стадиях их развития
- Особенность: небольшие суммы инвестирования (50 – 300 тыс. дол.)

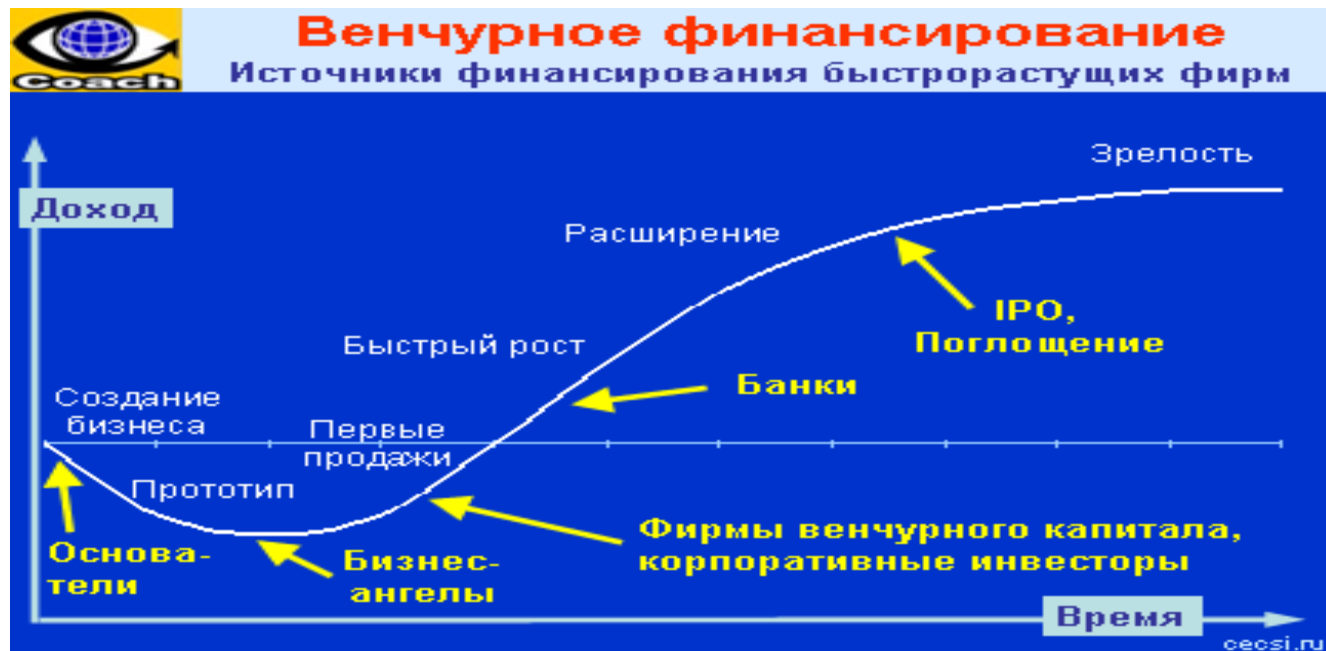
Тип Инвестирования	Стадия на момент начала инвестирования	Инвесторы
«Посевное»	Seed	<u>Бизнес-ангелы</u> , ЗФ, посевные фонды (seed- фонды), государственные фонды
Венчурное	Start-up	<u>Бизнес-ангелы</u> , венчурные фонды

Основные сферы инвестирования в РФ



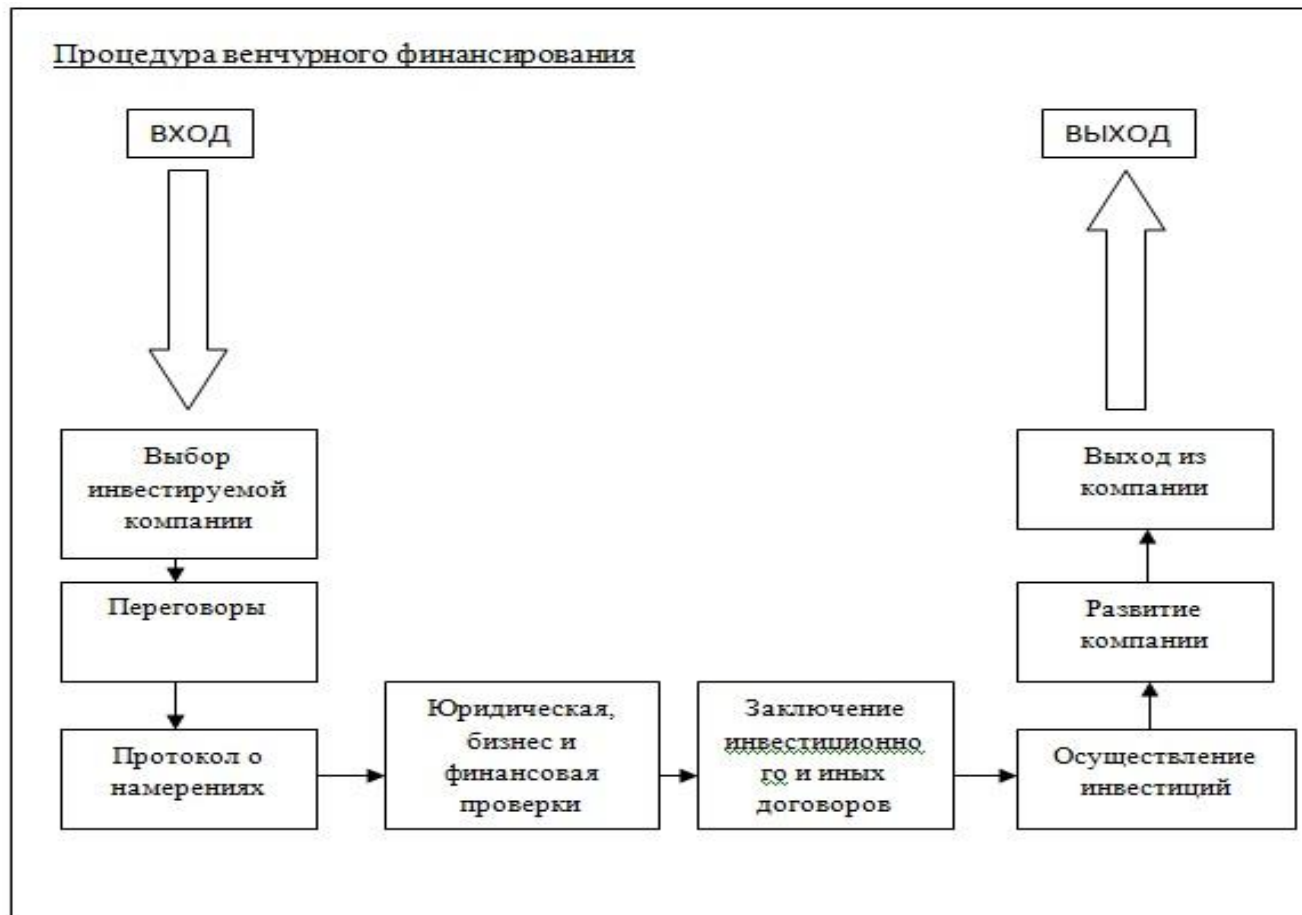
Венчурное финансирование проектов

- Венчурное финансирование - источник долгосрочных инвестиций, предоставляемых компаниям на ранних этапах их развития
- Особенность венчурных фондов: стремление приобрести контроль над компанией-объектом



Специфика венчурного инвестирования

- Сроки участия венчурного финансиста в компании обычно составляет около 5 лет



Сравнительный анализ процессов подачи заявки на получение финансирования в России и США



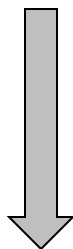
СКОЛКОВО

5 кластеров

1. Энерго эффективность
2. IT(Информационные технологии)
3. Мед. Технологии в области разработки оборудования и лекарственных средств
4. Космические технологии
5. Ядерные технологии

СКОЛКОВО

1 этап: получение статуса участника



2 этап: отбор в кластерах и заявка на грант

Особенности процесса подачи заявки на получение финансирования в Сколково

1. Резюме инновационного проекта (далее – Проект)

Общее описание Проекта

- [Описание проблемы, на решение которой направлен Проект]
- [Суть разработки (описание производимого продукта (технологии) и его характеристики)]
- [Технологическая направленность Проекта]

Стадия проекта, на которую подается данная заявка

- [номер стадии в соответствии с [грантовой] политикой Фонда]

Динамика развития Проекта до настоящего времени

- [что уже сделано для решения рассматриваемой проблемы (по созданию продукта, технологии)]

Текущее состояние

- [текущее состояние проводимой командой НИОКР и параметры имеющихся результатов, образцов]

Перспективы разработки

- [технические параметры конечного продукта проекта]
- [технические параметры продукта, достигнутые на данный момент с указанием наличия подтверждающего материала]
- [Планируемый срок начала реализации Проекта и начала коммерциализации разработки]

План достижения

- [критические научно-технологические неопределённости, которые будет необходимо устранить в ходе НИОКР]
- [планируемые этапы НИОКР и промежуточные целевые показатели (функциональные и количественные)]

Особенности процесса подачи заявки на получение финансирования в Сколково



2. Целевой рынок и конкуренция

Потребности потребителей

- [Чем текущие существующие на рынке решения не удовлетворяют текущим и будущим потребностям потребителей. Как текущие решения могут быть существенно улучшены]
- [Какие ключевые отличия целевого конечного продукта от существующих решений и новых продуктов помогут выйти на рынок в будущем]
- [Почему покупатель предпочтет продукт проекта альтернативным решениям, удовлетворяющим те же потребности, пусть даже и с помощью иной технологии]

Разработки аналогичных продуктов

- [разработки конкурирующих решений о которых известно Заявителю]
- [ключевые сходства и отличия разрабатываемых решений и продукта проекта]
- [обоснование того, что создаваемый продукт будет востребован рынком в момент коммерциализации с учетом прогноза развития технологий]

Существующие решения на рынке

Наименование модели/ продукта	Стадия	(Параметр 1)	(Параметр 2)	(Параметр 3)	(Параметр 4)	Цена/ стоимость владения, [...]
[Модель/ продукт 1]	[На рынке/ в разработке]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]
[Модель/ продукт 2]	[На рынке/ в разработке]	[...]	[...]	[...]	[...]	[...]

Схема коммерциализации

[Например: продажа продукции конечным потребителям; продажа лицензий на технологию и/ или продукт; создание дистрибуторских или партнерских каналов; выпуск производственного оборудования на мощностях [...]; и т.д.]

Сегмент(ы) рынка на который ориентирован продукт

- [географические ...]
- [продуктовые ...]

Потенциальные потребители продукта проекта

- [Перечислите 5-10 компаний, потенциальных потребителей]

Оценка рынка		[2012]	[2017]	[2020]
Мировой рынок	В количественном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
	В денежном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
Внутренний рынок	В количественном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]
	В денежном выражении, [размерность]	[...]	[...]	[...]

Примечание: а) если применимо Источник: [Источник 1], [Источник 2], [Источник 3]

Особенности процесса подачи заявки на получение финансирования в Сколково

3. Технология и интеллектуальная собственность

Описание инновации

- [Краткое описание сути инновационной разработки]
- [...]

Описание научно-технической новизны

- [Краткое обоснование новизны в сравнении с российскими и мировыми разработками]
- [Возможность достижения структурных сдвигов в отрасли или значительных изменений в используемых технологиях и/или себестоимости процессов благодаря инновации]
- [Ключевые прогнозируемые конкурентные преимущества продукта получаемые за счет применения научно-технической инновации]
- [Глобальная конкурентоспособность и/ или позитивное влияние на импортзамещение]
- [Влияние на ключевые продуктовые цепочки отрасли]

Существующие патенты

- Российские патенты
 - [Название патента, правообладатель, область, дата, срок]
- РСТ
 - [Название патента, правообладатель, область, дата, срок]
 - Планируемые патенты

Планируемые патенты

- Российские патенты
 - [Название патента, правообладатель, область, ожидаемая дата заявки, ожидаемая дата получения патента]
- РСТ
 - [Название патента, правообладатель, область, ожидаемая дата заявки, ожидаемая дата получения патента]

Особенности процесса подачи заявки на получение финансирования в Сколково

4. Команда и соинвестор Проекта

Краткое резюме ключевых членов команды Проекта

Руководитель проекта:

- [ФИО]
- [Генеральный директор]
- [Степень участия в проекте: Полная занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]
- [Сфера деятельности и релевантный опыт]

- [Два последних места работы с указанием должности]
- [...]

[ФИО]

- [Роль в проекте]
- [Предполагаемая должность]
- [Зона ответственности: Наука и технологии/ Коммерциализация и продажи/ Финансы и инвестиции]
- [Степень участия в проекте: Полная]

- занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]
- [Сфера деятельности и релевантный опыт]
- [Два последних места работы с указанием должности]
- [...]

[ФИО]

- [Роль в проекте]
- [Предполагаемая должность]
- [Зона ответственности: Наука и технологии/ Коммерциализация и продажи/ Финансы и инвестиции]
- [Степень участия в проекте: Полная]

- занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]
- [Сфера деятельности и релевантный опыт]
- [Два последних места работы с указанием должности]
- [...]

[ФИО]

- [Роль в проекте]
- [Предполагаемая должность]
- [Зона ответственности: Наука и технологии/ Коммерциализация и продажи/ Финансы и инвестиции]
- [Степень участия в проекте: Полная]

- занятость/ частичная занятость/ консультант по договору]
- [Сфера деятельности и релевантный опыт]
- [Два последних места работы с указанием должности]
- [...]

План по привлечению инвестиций

Привлечение финансирования на текущую стадию

- [Полное юридическое наименование соинвестора]
- [Аффилированность с соинвестором]
- [Механизм внесения инвестиции в компанию-участника]
- [Профиль со-инвестора: опыт в реализации подобных проектов, финансовое состояние соинвестора]
- [каким образом и в какой срок соинвестор планирует возвращать инвестиции]
- [...]

Привлечение финансирования на последующих этапах реализации проекта

- [Оценка объема необходимых инвестиций на всех стадиях проекта вплоть до коммерциализации]
- [Каким образом будет осуществляться финансирование проекта после завершения текущей стадии (на которую запрашивается грант)]

Особенности процесса подачи заявки на получение финансирования в Сколково

5. Дорожная карта и финансовый план Проекта

1. Укрупненный план развития Проекта:

- План коммерциализации (в перспективе ближайших 5 лет)
- План по привлечению инвестиций
- План R&D
- План по защите интеллектуальной собственности

2. Финансовый план Проекта:

- Запрашиваемый объем денежных средств (с пропорцией Сколково/Соинвестор)
- Расходы по Проекту (с разбивкой по основным статьям - ФОТ, оборудование, комплектующие и т.д., по возможности приведите диаграмму)
- Ожидаемые ключевые финансовые результаты и ориентировочный срок их достижения

Особенности подачи заявки на получение финансирования в Y Combinator

1. В компании Y Combinator требования предъявляются лишь к заполнению анкеты: нет никаких дополнительных документов, не требуется дорожная карта, презентация в качестве дополнения к заявке. Единственным приложением является видео обращение участников к инвесторам.

Please enter the url of a 1 minute unlisted (not private) YouTube video introducing the founders. ([Instructions.](#))

Особенности подачи заявки на получение финансирования в Y Combinator

2. Процесс рассмотрения полученных заявок занимает около месяца
3. Разработчики, чьи анкеты были выбраны, приглашаются в офис компании в Калифорнии для презентации проекта и интервью

Выводы

- В РФ объемы бизнес-ангельских инвестиций достаточно малы, по сравнению с европейскими и западными странами
- Финансирование большей части проектов приходится на более поздние стадии, что может крайне негативно сказаться на развитии инновационных проектов в России в будущем

Выводы

- Требования к подаче заявки в российском центре Сколково, в отличие от требований в Y Combinator, в несколько раз больше, что усложняет процесс получения финансирования и требует гораздо больше времени;
- В компании Y Combinator, в отличие от Сколково, большое внимание уделяется личному общению с разработчиками, что дает возможность разработчиком еще более точно донести до инвесторов идею и перспективы проекта;
- Для российского венчурного фонда важно участие еще как минимум одного инвестора в проекте.

**СПАСИБО
ЗА
ВНИМАНИЕ!**